



SÉMINAIRE DE FORMATION

SUPPLY CHAIN MANAGEMENT : LOGISTIQUE, ACHAT, APPROVISIONNEMENT

Tarif HT

750 000 FCFA (1 143 Euros)

15% de remise accordée (- 112 500 F CFA) pour tout règlement 2 semaines avant le démarrage de la formation

Durée: 1 semaine (5 jours)

Dates & lieux :

Pointe - Noire: 27 - 31 Janv. 2020

Pointe - Noire: 04 - 08 Mai 2020

Brazzaville: 24 - 28 Août 2020

Brazzaville: 12- 16 Oct. 2020

Pointe - Noire: 14 - 18 Déc. 2020

Public cible:

- ◆ Directeurs et responsables logistiques,
- ◆ Ingénieurs ou cadres du service logistique
- ◆ Logisticiens, approvisionneurs
- ◆ Responsable de la Supply Chain
- ◆ Toute personne ayant une expérience dans les fonctions logistiques et désirant se spécialiser dans le management de la Supply Chain.

Méthode pédagogique:

Notre méthode pédagogique combine un peu d'exposés théoriques et beaucoup de cas pratiques à travers des exercices, des jeux de rôle et des mises en situation. Le retour sur investissement est maximum car nos formations mobilisent les apprenants autour de méthodes et techniques immédiatement applicables et mesurables.

Profil du formateur:

Consultant formateur senior fortement expérimenté en gestion de la chaîne logistique globale.

PRESENTATION

La Supply Chain, ou chaîne logistique couvre l'ensemble de la logistique d'approvisionnement de l'entreprise. Son optimisation détermine le degré de compétitivité de l'entreprise, la maîtrise des délais de production et ou de livraison, la performance financière. La concurrence accrue du fait de la globalisation et l'usage des nouvelles technologies a radicalement changé le métier de manager de la chaîne logistique.. La gestion optimale de la Supply Chain suppose pour l'entreprise de travailler avec ses fournisseurs et ses clients voir les fournisseurs et clients de ceux ci. Ce qui implique une organisation sans précédent mettant l'accent sur la coordination, le partage et la circulation d'informations.

OBJECTIFS

- ◆ Acquérir une vision claire des principes et des méthodes de pilotage des flux depuis la demande client jusqu'à la satisfaction du besoin client.
- ◆ Adopter au quotidien de nouvelles approches favorables à l'accroissement des performances internes de l'entreprise; de la satisfaction du client.
- ◆ Comprendre le rôle du SI dans l'efficacité de la Supply Chain
- ◆ Contribuer à la mise en place d'une stratégie de Supply Chain
- ◆ Faire le diagnostic de la chaîne logistique de son entreprise.

PROGRAMME DETAILLE

1. Définir la Supply Chain Management (SCM)

- ◆ La Supply Chain et ses composants
- ◆ De la logistique à la Supply Chain
- ◆ Les enjeux de la Supply Chain
- ◆ Les systèmes d'information appliqués à la logistique.

2. La Planification des ressources d'approvisionnement :

- ◆ Technique du Plan Industriel Commercial
- ◆ Technique du "Manufacturing Resources Planning" (MRP2)
- ◆ Technique du "Programme Directeur de Production" (PDP)

3. Gérer le stock, les éléments de base pour éviter les ruptures

- ◆ Le rôle et le coût du stock
- ◆ Prévoir son stock: recherche de tendance, de saisonnalité.
- ◆ Les méthodes classiques de gestion de stock (seuil, périodique, Kanban, ...)
- ◆ Les techniques de calcul du stock de sécurité.
- ◆ Élaboration du plan d'approvisionnement et de distribution.

4. Livrer le client : de la commande client à la livraison

- ◆ L'organisation de la logistique physique
- ◆ Le réseau de distribution, point stratégique de la satisfaction client.
- ◆ L'entrepôt au cœur du dispositif (gestion des flux, règles de stockage, inventaires, ...).

5. Transformer et optimiser les fonctions de gestion des flux

- ◆ Les intervenants internes : les fonctions
- ◆ Achats, approvisionnement, production, ADV et commerciales.
- ◆ Les intervenants externes: Fournisseurs, sous-traitant, clients.
- ◆ Les besoins d'optimisation : prévision, planification, ordonnancement, ...
- ◆ La structure des réseaux d'approvisionnement et de distribution.

6. Le système d'information au service de la SCM

- ◆ La présentation d'un ERP.
- ◆ Les principes de la démarche MRP pour le calcul des besoins en milieu industriel.
- ◆ Les principes de la démarche DRP pour le calcul des besoins en distribution.
- ◆ Les limites MRP II/DRP, l'apport d'un système de planification avancée (APS).

7. Intégrer les fournisseurs

- ◆ Les SRM (Supplier Relationship Management).
- ◆ Les exigences fondamentales du cahier de charge logistique.
- ◆ La démarche de progrès continue.
- ◆ La gestion partagée des approvisionnements : principes et mise en œuvre.
- ◆ L'externalisation des activités logistiques.
- ◆ L'audit des fournisseurs et des prestataires logistiques.

8. Tableau de bord du Supply Chain Manager



SÉMINAIRE DE FORMATION

QUI SOMMES-NOUS ?

Trainis est un acteur de référence dans le secteur de la formation professionnelle continue en Afrique.

Nos formations thématiques très ciblées et de haut niveau impactent la performance de votre organisation à travers des renforcements des compétences en vue d'atteindre le triptyque: productivité, rentabilité et efficacité. Devenez plus compétitif en misant sur votre meilleure ressource: vos collaborateurs.

Nos séminaires ont attiré plusieurs centaines de cadres provenant d'une trentaine de pays d'Afrique dont l'Angola, le Benin, la Burkina Faso, le Cameroun, le Cap-Vert, la Centrafrique, le Congo Brazzaville, la RDC, la Côte d'Ivoire, le Gabon, le Ghana, la Guinée Bissau, la Guinée Conakry, Madagascar, le Mali, la Mauritanie, le Niger, le Rwanda, le Sénégal, le Tchad, le Togo, ...

Notre approche:

Trainis innove et se distingue de par sa stratégie, pour l'heure, unique en Afrique francophone. Un concept simple qui consiste à faire profiter aux cadres africains des formations de qualité, pratiques et sur des thèmes d'actualité dans les organisations en faisant appel aux meilleurs spécialistes internationaux en Management et en Gestion d'entreprise. Ceci, tout en tenant compte des spécificités culturelles et des réalités africaines afin de rendre nos stagiaires immédiatement opérationnels sur le terrain.

Nos références:



Bureau internationale du Travail



The UN Refugee Agency



Banque Congolaise de l'Habitat



...& pourquoi pas vous ?



Formulaire d'inscription

Intitulé de la formation:.....

 Date de session:.....
 Lieu :.....
 Nom de famille:.....
 Prénom (s):.....
 Organisme:.....
 Fonction:.....
 Téléphone professionnel :.....
 Téléphone personnel.....
 Ville:.....
 Pays:.....
 Niveau d'études:.....
 Spécialité:.....

Pourquoi souhaitez-vous suivre cette formation ?
 Décrivez-nous vos besoins.

FRAIS DE FORMATION

Montant à payer :.....HT
 Montant TTC (TVA =18%)TTC

Hébergement s'il y a lieu (uniquement pour les séminaires de Paris) :
 100 euros x.....nuits =.....Euros
 Montant Total à régler :

MODE DE PAIEMENT

Chèque: Espèce :
 Virement bancaire Transfert d'argent:

Signature (+ cachet si organisme)

PAIEMENT PAR VIREMENT BANCAIRE

Relevé d'Identité Bancaire (RIB) - BGF Bank Congo

Code Banque : 30008
 Code Guichet : 03110
 N° de compte :420 200 81011
 Clé RIB : 58
 IBAN: CG 39 3000 8031 1042 0200 8101 158
 Titulaire du compte : Trainis Congo
 Domicilié à : BGF Bank Congo

Relevé d'Identité Bancaire (RIB) - Ecobank Congo

Code Banque : 30014
 Code Guichet : 00001
 N° de compte : 01203683601
 Clé RIB : 35
 Code Swift : ECOC CGCG
 IBAN: CG 39 30014 00001 0120368360135
 Titulaire du compte : Trainis Congo
 Domicilié à : Ecobank Congo, Agence Coupole (Brazzaville)

PAR CHEQUE

Le chèque doit être encaissable au Congo & libellé au nom de la société : TRAINIS Congo

PAR TRANSFERT D'ARGENT

Vous pouvez utiliser les services de Western Union ou de Money Gram. Les frais seront envoyés aux coordonnées ci-dessous :
 Nom : KEITA
 Prénom : Djouma Mahamadou
 Pays de destination : Congo
 Ville : Brazzaville

Le nombre de places étant limité, nous vous conseillons de vous inscrire le plus tôt possible.
 Pour valider votre inscription, vous devez remplir , scanner et envoyer par email le présent formulaire à l'adresse: congo@trainis.com accompagné du règlement des frais de participation.

Nous vous recommandons de ne pas émettre de virement, ni prendre vos billets d'avion sans avoir au préalable pris contact avec notre service commercial par email sur congo@trainis.com ou par téléphone au 00242 034 11 11 ou 00242 06 623 59 77.

Les paiements se font par virement bancaire, par chèque, en espèces ou par transfert d'argent.

Les frais de formation comprennent : les documents de travail, le matériel pédagogique, les frais pédagogiques, le déjeuner et les pauses-café pendant le déroulement de la formation.
 Toute annulation d'inscription à l'initiative du participant fait l'objet d'une retenue de frais d'annulation de 20% si cette annulation intervient 30 jours avant le démarrage du séminaire. Au-delà de ce délai, aucun remboursement n'est accepté.